

เปิดโลกทัศน์การจัดซื้อจัดจ้างยุคใหม่ (Exploring Modern Purchasing & Supply Management)

วันอังคารที่ 20 ตุลาคม พ.ศ.2563
โรงแรมจัสมิน สุขุมวิท 23



วิทยากร :

คุณเชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ ภ.บ., น.บ., C.P.M.,A.P.P.,MCIPS

ได้รับเลือกให้เป็นนายกสมาคมคนแรก ของสมาคมบริหารงานการจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย (PSCMT) ตั้งแต่เริ่มก่อตั้งเมื่อ พฤศจิกายน 2531 และได้รับเลือกตั้งให้ดำรงตำแหน่งนายกสมาคมอย่างต่อเนื่องจนมาถึง มีนาคม 2550 รวม 13 สมัย อยู่ในตำแหน่งนายกสมาคมติดต่อกัน รวมทั้งสิ้นเป็นเวลาถึง 18 ปี 4 เดือน ปัจจุบันเป็นที่ปรึกษาคัดตมศักดิ์ถาวร ของ สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

แนะนำหลักสูตร

การจัดซื้อจัดจ้างเป็นกิจกรรมสำคัญที่สนับสนุนปฏิบัติการขององค์กรให้ดำเนินไปอย่างราบรื่นและมีประสิทธิภาพ ดังนั้นองค์กรจะปฏิบัติงานได้อย่างราบรื่นมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลก็จำเป็นต้องมีระบบการจัดซื้อจัดจ้างที่ดี อีกทั้งฝ่ายจัดซื้อจัดจ้างยังได้ชื่อว่าเป็นผู้ใช้จ่ายเงินก่อนนห้มาของแต่ละองค์กรอีกด้วย ดังนั้น ฝ่ายจัดซื้อจัดจ้างจึงจำเป็นต้องมีการเจรจาต่อรองที่ถูกต้องและอย่างมีจรรยาบรรณ และสามารถจัดยุทธศาสตร์การทำงานจัดซื้อจัดจ้างได้ถูกต้องและทันสมัยทันเหตุการณ์ด้วย

หัวข้อสัมมนา เวลา 09.00 – 16.00 น.

- * เครื่องมือที่จะนำไปสู่การจัดซื้อจัดจ้างที่มีประสิทธิภาพคืออะไรบ้าง
 - ติดตามความเปลี่ยนแปลงให้ทัน
 - เตรียมตัวและมีความพร้อมอยู่เสมอ
 - เพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน
 - ประหยัดต้นทุน
- * เมื่อเจรจาต่อรองเพื่อประหยัดต้นทุน (Cost Reduction) ต้องระวังหลุมพรางของ Price Reduction
- * การประหยัดต้นทุน (Cost Reduction) เป็นสิ่งจำเป็น แต่อย่าลืมมอง TCO และ LCC ด้วยเสมอ
- * เครื่องมือสำคัญที่จะนำไปสู่การใช้เวลาและทรัพยากรในการจัดซื้อจัดจ้างอย่างมีประสิทธิภาพ
 - Pareto (ABC) Analysis
 - Supplier Positioning Model
 - Supplier Preferencing Model
 - Market Management Matrix
 - Relationship Spectrum
- * วิทยุทธศาสตร์เรื่องการเลือกซัพพลายเออร์ การเลือกเทคนิคการจัดซื้อ การเจรจาต่อรอง การจัดการความสัมพันธ์ และการเลือกนักจัดซื้อที่รับผิดชอบ
 - สำหรับสินค้าและบริการ 4 ประเภท คือ 1.Non-critical supplies 2.Leverage supplies 3.Bottleneck supplies 4.Critical supplies
- * ความแตกต่างในการคบค้าและจัดความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์แบบ Tactical และ Strategic Relationship
- * จรรยาบรรณในการจัดซื้อจัดจ้าง

Normal

ท่านละ 3,900 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,173 บาท

***หมายเหตุ เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้ ราคานี้รวมเอกสาร อาหารว่างและอาหารกลางวัน ตลอดหลักสูตร ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %**

สนใจหลักสูตรหรือบริการของเรา สามารถติดต่อได้ที่ :
บริษัท เอสเอสอาร์ ควอลิตี้ เซ็นเตอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด (สำนักงานใหญ่)
29/266 หมู่ที่ 2 ตำบลคลองสาม อำเภอคลองหลวง จังหวัดปทุมธานี 12120
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0135557007911
Tel. : 092-835 2953 , 092-775 5853 , 02-102 1898 Fax. : 02-569 6537
E-mail : ssr.qualitycenter@gmail.com Web. : www.ssrqualitycenter.com