



Consulting & Training
Quality Center (Thailand) Co.,Ltd.

ยุทธศาสตร์การบริหารงานจัดซื้อเชิงรุก (Proactive Purchasing Strategy)

วันศุกร์ที่ 30 มิถุนายน 2563
วันพฤหัสบดีที่ 10 กันยายน ,วันจันทร์ที่ 14 ธันวาคม 2563
โรงแรมจัสมิน สุขุมวิท 23



วิทยากร :

คุณกมลทิพย์ จันทรมาศ B.A.(Econ.),X-MBA

- ผู้มีประสบการณ์ในการบริหารงานจัดซื้อ ของบริษัทชั้นนำมาขนาดกว่า 30 ปี
- ผู้เชี่ยวชาญโครงการ Logistics Clinic สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย
- ที่ปรึกษาเฉพาะทางและการเขียนแผนธุรกิจของสถาบันพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (ISMED)

แนะนำหลักสูตร

สภาพแวดล้อมการดำเนินธุรกิจ การค้าที่มีการแข่งขันสูง อีกทั้งภาวะทางเศรษฐกิจที่มีการเปลี่ยนแปลง เนื่องจากหน่วยงานจัดซื้อเป็นหน่วยงานที่ใช้เงินขององค์กรมากที่สุด ประมาณ 60-80% ซึ่งเป็นต้นทุนหลักของสินค้าที่ผลิตเพื่อจำหน่าย จึงจำเป็นต้องวางยุทธศาสตร์การบริหารงานจัดซื้อเชิงรุก และเป็นหน่วยงานที่แต่ละองค์กรทั่วไปหวังจะอาศัยพึ่งพาความสามารถที่จะสร้างโอกาสและช่องทางในการควบคุม การลด Cost และเพิ่มกำไรให้องค์กรได้อย่างเป็นระบบทั้งในระยะสั้นและระยะยาว

การสัมมนาครั้งนี้จะทำให้ผู้เข้าอบรมสามารถที่จะบริหารงานจัดซื้อเชิงรุกอย่างมืออาชีพและเป็นสากล สามารถสร้างโอกาสและช่องทางในการเพิ่มกำไรให้องค์กรได้อย่างเป็นระบบ มีการวางแผนกลยุทธ์ตลอดจนการลดความเสี่ยงด้านต้นทุนด้วย

หัวข้อสัมมนา เวลา 09.00 – 16.00 น.

- * เป้าหมายและบทบาทหน่วยงานจัดซื้อที่เปลี่ยนไป -อดีต -ปัจจุบัน -อนาคต
- * การปรับกระบวนการจัดซื้อให้ตอบสนองกลยุทธ์ที่หลากหลายเช่น
 - VCM (Value Chain Management) -CRM (Customer Relationship Management)
 - SRM (Supplier Relationship Management) -SCM (Supply Chain Management)
- * ปัจจัยที่มีผลต่อการจัดซื้อให้มีประสิทธิภาพ -ผู้ใช้ -ผู้ซื้อ -ผู้ขาย
- สภาพแวดล้อม เศรษฐกิจที่มีผลกระทบทั้งทางบวกหรือลบต่องานจัดซื้อ
 - CPI (Consumer Price Index) - Inflation - Demand & Supply
 - Currency, FOREX - GDP (Gross Domestic Product)
 - FTA (Free Trade Agreement) - Gasoline, Energy, Interest
 - Wages - AEC (ASEAN Economic Community)
- * รู้เขารู้เรา โดยการวางแผนกลยุทธ์จัดซื้อและการวิเคราะห์ผู้ขาย
- * การตั้งงบประมาณและการปรับปรุงใหม่ การวางแผนธุรกิจและแผนกลยุทธ์เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และให้เหมาะสมกับภาวะธุรกิจในแต่ละช่วงชั้น
 - Mission – Vision – Value Chain
 - วิธีการทำงบประมาณ การควบคุม และการปรับงบประมาณ
 - การพยากรณ์และกำหนดต้นทุนมาตรฐาน
- * การวัดผลงานหน่วยงานจัดซื้อ
- * ตัวอย่างการรายงานผลงานของฝ่ายจัดซื้อเพื่อให้บริหารรู้และปรับตัวได้ทันทันที
- * กรณีศึกษา – Workshop

Normal

ท่านละ 3,900 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,173 บาท

*หมายเหตุ เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 1.5 % ได้ ราคานี้รวมเอกสาร อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

สนใจหลักสูตรหรือบริการของเรา สามารถติดต่อได้ที่ :

บริษัท เอสเอสอาร์ ควอลิตี้ เซ็นเตอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด สำนักงานใหญ่

29/266 หมู่ที่ 2 ตำบลคลองสาม อำเภอคลองหลวง จังหวัดปทุมธานี TEL : 092-835-2953 , 092-775 5853

FAX : 02-569 6537 Email : ssr.qualitycenter@gmail.com Web. : www.ssr.qualitycenter.com